



Unternehmen

4Source ist ein unabhängiges Handelshaus für elektronische Bauelemente mit Sitz in Dresden. Wir sind seit über 20 Jahren weltweit als zertifizierter Beschaffer im Kundenauftrag tätig.

Unser Vertriebschwerpunkt liegt im deutschsprachigen Raum und den europäischen Nachbarstaaten. Wir sind Großhandel und betreiben ausschließlich B2B-Geschäfte.

4Source electronics AG

Atrium am Rosengarten
Glacisstr. 2-6
D-01099 Dresden

www.4source.de

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf, bevorzugt per E-Mail (pdf):
jobs@4source.de

Key Account Manager

(m/w/d)

im Vertrieb von elektronischen Bauelementen

Wir suchen nicht akut, aber eine Initiativbewerbung ist uns jederzeit willkommen!

Aufgaben

- Bestehenden Kundenstamm betreuen
- Neue Kunden hinzugewinnen
- Datenbestand pflegen und systematisch erweitern
- Konstruktiv mit Einkauf, Qualitätssicherung und Warenwirtschaft zusammenarbeiten

Anforderungen

- Berufsausbildung, Studium und/oder Berufserfahrung
- Teamgeist, Lernbereitschaft und strukturierter Arbeitsstil
- Eigeninitiative und volles Engagement
- Sicherer Umgang mit Windows-Computern und Microsoft Office Produkten
- Erfahrungen mit einem beliebigen ERP-System wie SAP oder Microsoft Dynamics NAV

Chancen

Gute Chancen auf Erfolg im Unternehmen haben nicht nur **Vertriebsprofis** mit Berufserfahrung, idealerweise in der Elektronikbranche: Auch **Berufsstarter** und **Quereinsteiger** können eine Chance bekommen – wenn es ihnen gelingt, uns von ihrem Talent zu überzeugen!

- Sie werden gründlich geschult und eingearbeitet.
- Sie erhalten ein tragfähiges **Basisgehalt** und zusätzlich eine erfolgsabhängige **Provision**. So sind Sie schon in der Startphase finanziell abgesichert und können mit einsetzendem Vertriebs Erfolg mittelfristig ein weit überdurchschnittliches Einkommen erzielen.
- Es handelt sich um eine reine Innendienst-Tätigkeit am Standort Dresden.
- Der Kundenkontakt erfolgt zumeist per Telefon und E-Mail.